

Por Christopher Nieto (<http://hubbog.com/author/logistica/>) Publicado noviembre 20th, 2014 (201411)

En Artículos (<http://hubbog.com/category/articulos/>), Events (<http://hubbog.com/category/events/>), Noticias (<http://hubbog.com/category/noticias/>), Testimonios (<http://hubbog.com/category/testimonios/>)

◀ 1 (<http://hubbog.com/lentesplus-emprendiendo-desde-colombia/#comments>) ♥ 3 (#)



**¿Qué estudiante de Wharton, una de las mejores escuelas de negocios de EEUU, llego a la conclusión de que su siguiente paso profesional será vender lentes de contacto en Colombia?** Hace ya 15 meses que Diego Mariño, rolo de pura cepa y Jaime Oriol, español de buena casta, plantaron la primera semilla del negocio en tierras andinas; pero es ahora cuando, una vez acabado el máster, le están metiendo toda la ficha al proyecto con la ayuda de un tercer socio, Carlos Avendaño, otro español enamorado de los negocios online.

Tras meses de prueba y error, el equipo despegó con la versión definitiva de [www.lentesplus.co](http://www.lentesplus.co) (<http://www.lentesplus.co/>) hace ya 5 meses y, desde entonces, no han hecho más que ganar altura. Hoy en día, Lentesplus se ha convertido en la tienda en línea de lentes de contacto más grande de Colombia. Adicionalmente, y prueba de su hambre por crecer por Latinoamérica, ya se abrió Lentesplus México ([www.lentesplus.mx](http://www.lentesplus.mx)) (<http://www.lentesplus.mx/>) el viernes pasado.

El equipo se dio cuenta de las enormes deficiencias que sufrían los usuarios de lentes a la hora de comprar lentes en Latino América. Ya fuera por los altos precios, por la dificultad de disponer del producto con su fórmula correspondiente en todo momento o por la experiencia frustrante de tener que reponer un producto tan recurrente, Lentesplus se prometió poner en práctica un sólido modelo de negocio muy probado en el exterior, pero adaptándolo a las necesidades locales.

Tras los primeros esfuerzos en la creación de la página web, el equipo ha tejido una telaraña logística y de mercadeo digna de un diminuto Amazon: distribuidores nacionales, operadores logísticos, acuerdos corporativos con grandes clientes empresariales, Google... todos han apostado por Lentesplus como socio comercial por una razón fundamental: la obsesión de los socios por servir satisfactoriamente a su base creciente de clientes.

En definitiva, una empresa crece vendiendo, pero un empresario crece devolviendo. Aunque sus ambiciones son internacionales (pronto abrirán negocio en Chile y otros países de Latinoamérica), nunca se olvidaron de las grandes desigualdades: es por esto por lo que Lentesplus colabora estrechamente con una prestigiosa fundación, regalando un par de gafas por cada caja de lentes vendida a niños sin recursos. Ver para creer.

***Lentesplus hace parte del Programa de Crecimiento y Consolidación (Apps.co) del Ministerio de las Tecnologías de la Información y las Comunicaciones, y de [hubbog.com](http://hubbog.com).***



Tags:

▲ Subir (#)



Christopher Nieto (<http://hubbog.com/author/logistica/>)

✉ (<mailto:logistica@hubbog.com>)

---

## RECENT POSTS



(<http://hubbog.com/hubbog-un-modelo-de-innovacion-empresarial/>)

**HUBBOG UN MODELO DE INNOVACIÓN EMPRESARIAL PARA APROVECHAR LA REVOLUCIÓN DIGITAL Y LA CUARTA REVOLUCIÓN INDUSTRIAL (HTTP://HUBBOG.COM/HUBBOG-UN-MODELO-DE-INNOVACION-EMPRESARIAL/)**



(<http://hubbog.com/hubbog-compania-que-apoya-el-emprendimiento-tecnologico/>)

**HUBBOG, COMPAÑÍA QUE APOYA EL EMPRENDIMIENTO TECNOLÓGICO (HTTP://HUBBOG.COM/HUBBOG-COMPANIA-QUE-APOYA-EL-EMPRENDIMIENTO-TECNOLOGICO/)**



(<http://hubbog.com/bogotech-2016/>)

**BOGOTECH NO. 28 (HTTP://HUBBOG.COM/BOGOTECH-2016/)**



(<http://hubbog.com/angeles-inversionistas/>)

**ÁNGELES INVERSIONISTAS TENDENCIA QUE TOMA FUERZA EN COLOMBIA PARA EL 2016 (HTTP://HUBBOG.COM/ANGELES-INVERSIONISTAS/)**

**0 Comments** hubbog

 **Login** ▾

 **Recomendar**  **Share**

**Ordenar por los mejores** ▾



Inicia el debate...

Sé el primero en comentar.

 **Subscribe**  **Añade Disqus a tu sitio web** **Add Disqus** **Añadir**  **Privacidad**

**DISQUS**